

## Faciliter l'accès des PME européennes aux dernières innovations dans les Deep Tech

*Quand le programme de recherche communautaire Horizon 2020 s'engage pour renforcer la compétitivité de l'écosystème européen à l'échelle internationale grâce au **gateone-project** qui vise à donner aux PME européennes un accès aux technologies les plus innovantes.*

**Paris, le 18 juin 2018** - Les études successives de la Commission Européenne concernant la digitalisation des entreprises démontrent régulièrement le fossé existant encore aujourd'hui dans l'accès à l'innovation des compagnies européennes selon leur taille, leur pays d'implantation et leur secteur d'activité. Pour ne citer qu'un chiffre, selon l'indice relatif à l'économie et à la société numérique (Digital Economy and Society Index -DESI), seule une entreprise sur 5 est aujourd'hui considérée comme engagée dans la digitalisation.

Initié en 2015 sous l'égide de la Commission Européenne et du programme de recherche H2020, le **gateone-project** est presque unique dans son genre parmi ce que l'on appelle les actions d'innovation (Innovation action - IA) et mérite que l'on s'y arrête car il a démontré la validité de son modèle et celle de son ambition. Et quelle ambition ! Mettre à la portée de PME des technologies innovantes développées au sein des plus grands centres européens de recherche pour développer des prototypes et concepts produits. Grâce au financement européen, le **gateone-project** modifie le modèle économique traditionnel de client/fournisseur jusqu'ici en vigueur entre laboratoires de recherche et entreprises. Il permet, sous l'impulsion du designer et accélérateur d'innovation BLUMORPHO, de mettre des technologies mises au point dans les laboratoires au service des usages imaginés par les PME. Ce faisant **gateone-project** ambitionne de dépasser les risques financiers et les barrières à l'innovation.

Un pari réussi pour l'équipe du **gateone-project** qui a ainsi permis à 50 entreprises de développer des démonstrateurs fonctionnels avec des technologies de pointe dont certains génèrent déjà un retour sur investissement trois fois supérieur à la mise de départ. Un pari réussi aussi pour le coordinateur du projet, la société BLUMORPHO, qui a ainsi démontré sa capacité à œuvrer à tous les échelons de la chaîne de valeur pour faire émerger l'écosystème favorable au déploiement de solutions innovantes.



**Le modèle : lever les freins à l'innovation par la construction d'un écosystème permettant aux PME d'évaluer de nouvelles technologies et d'expérimenter la collaboration avec un**

**laboratoire**

Les freins que ce modèle de projet collaboratif a permis de lever sont majoritairement : le manque de ressources financières et humaines des PME pour investir dans la R&D et la nécessité d'aboutir à une preuve de concept dans des délais courts.

Grâce à un consortium rassemblant différents centres européens de recherches (Leti de CEA Tech, CSEM, Fraunhofer-IPMS, TYNDALL, CNRS-LAAS, VTT Oy, IK4-Ikerlan, TEESIDE University...), et un designer et accélérateur d'innovation (BLUMORPHO), le **gateone-project** a pu promouvoir auprès des PME européennes des technologies innovantes déjà disponibles afin d'imaginer avec ces sociétés les nouvelles applications qu'elles pourraient développer et les accompagner dans leur croissance. Le **gateone-project** a ainsi permis aux PME sélectionnées de tester la valeur de la technologie mise à disposition par les centres de recherche au travers de démonstrateurs qui devaient être les premiers jalons (gateone) vers un produit.

Cette coopération entre entreprises et centres de recherche a été coordonnée par la société BLUMORPHO qui avait pour tâches : l'identification des champs d'application possible de technologies déjà au niveau de TRL 5 ou 6 ; la promotion auprès des PME d'un portefeuille de technologies pan-européen et l'identification de nouvelles propositions de valeur ; la construction d'un binôme PME/laboratoire autour d'une vision commune du démonstrateur qui permettrait de lever les risques préalables à une décision de développement.

**L'enjeu : faire coïncider le potentiel des technologies disponibles et les besoins des secteurs applicatifs**

Les technologies en jeu avaient toutes traits à la « deeptech » : systèmes intelligents, électroniques flexibles, systèmes autonomes, robotique...et recouvraient un large spectre de fonctionnalités.

Partie de l'analyse des marchés porteurs en matière de nouvelles technologies, l'équipe de BLUMORPHO a d'abord identifié les principaux champs d'application possible pour le portefeuille de technologies : les outils de digitalisation de l'industrie et de la recherche, les dispositifs médicaux et les technologies de diagnostics ou encore toute une gamme de produits grands publics.

Fort d'un budget d'investissement de 2,9 millions d'euros, le **gateone-project** s'est donc lancé dans le délicat exercice d'identification des sociétés susceptibles de s'engager dans une démarche d'innovation et de digitalisation et dans l'exercice, non moins passionnant et exigeant, d'étude de faisabilité technique et d'analyse de risques financiers concernant les concepts produits à développer. Une fois ces risques évalués, le consortium décidait d'investir un montant compris entre 50 000 et 100 000 euros pour conduire la technologie vers un premier jalon de développement produit.

**Le résultat : 50 démonstrateurs recouvrant une grande diversité de champ d'applications et de technologies dont 24 « success story »**

Parmi les 55 lignes d'investissements du **gateone-project**, 50 ont permis d'aboutir à un concept produit. Certains sont d'ores et déjà sur le marché et ont largement rentabilisé l'investissement initial dans le démonstrateur soit en chiffre d'affaires, soit en effet de leviers pour obtenir de nouveaux investissements. D'autres sont encore en phase d'accès au marché. Mais pour tous, l'aboutissement au démonstrateur final a été un élément clef pour permettre de mesurer les efforts et les ressources à fournir pour permettre la

transition du laboratoire jusqu'à la mise sur le marché. Les entreprises engagées dans le projet ont ainsi pu prendre des décisions stratégiques de poursuite ou non de leurs développements de manière éclairée. En 2017, les premiers démonstrateurs avaient déjà généré un retour sur investissement de 1,9M€ et abouti à la création d'une nouvelle entreprise.

Parmi ces succès, notons par exemple dans le secteur de la santé, l'aboutissement à un nouveau capteur permettant de développer un nouvel outil de magnétoencéphalographie qui permettrait de réduire drastiquement le coût d'accès à cette technologie encore relativement inabordable. Grâce au **gateone-project**, l'institut de recherche technologique Leti du CEA Tech a réussi à améliorer la sensibilité d'un capteur quantique d'un facteur 4 et de le rendre ainsi utilisable dans le domaine de l'imagerie cérébrale. Ce beau succès qui laisse entrevoir de formidables progrès dans la prise en charge des pathologies cérébrales a été récompensé du prix de la Commission Européenne du radar de l'Innovation 2017 dans la catégorie « Best Early Stage Innovation ».

Parmi les concepts-produits déjà sur le marché et ayant déjà assuré un retour sur investissement à leur promoteur, citons par exemple cette innovation dans les cellules photovoltaïques flexibles intégrées à du textile et permettant de générer de l'énergie à partir de la lumière ambiante. Cette innovation du CSEM permet d'entrevoir les progrès à venir dans le secteur des textiles intelligents et ouvre la voie à bien d'autres nouvelles fonctionnalités. Cette innovation offre d'ores et déjà à l'entreprise qui l'a développée un ROI 10 fois supérieur à l'investissement du **gateone-project** dans le démonstrateur initial.

Une autre innovation a fait parler d'elle, notamment durant les deux dernières réunions du CES à Las Vegas : le démonstrateur ayant abouti à la création de la société MOOVLAB. Le **gateone-project** a permis la mise au point par le Leti de capteurs de mouvement intégrés dans des gants de boxe. Ce concept-produit a depuis évolué et la société propose aujourd'hui des bracelets connectés permettant aux sportifs de s'entraîner de manière collaborative en suivant des scénarios de jeu.

Beau succès également à mettre au crédit du **gateone-project** : la mise au point par le VTT en Finlande d'une caméra hyper-spectrale capable de distinguer les matériaux entre eux : les plastiques recyclables des non-recyclables, les flaques d'eau des plaques de verglas... Cette caméra offre aujourd'hui un large champ d'applications possibles : que ce soit dans l'industrie, dans la surveillance par drones ou dans les développements de transports autonomes.

Alors qu'il touche à sa fin, le **gateone-project** peut donc s'enorgueillir d'avoir remplis ses objectifs. L'effort initial de 2,9M€ dans le développement de 55 démonstrateurs a d'ores et déjà généré un retour sur investissement global de plus de 6M€. En 2017, les démonstrateurs avaient généré un retour sur investissement de 1,9M€ et entraîné la création d'une nouvelle entreprise. En 2018, ces mêmes investissements ont d'ores et déjà généré plus de 4 M€ de revenus et/ou de levées de fonds. Le modèle du **gateone-project** apporte une belle démonstration de ce que l'open-innovation et le co-investissement peuvent permettre pour favoriser la diffusion de l'innovation et le développement de nouveaux business modèles. Ces succès soulignent également l'intérêt pour les pouvoirs

publics de déléguer aux acteurs et aux experts comme BLUMORPHO le soin de construire l'écosystème favorable à l'éclosion de l'innovation et de cibler l'investissement dans les technologies porteuses.

**BLUMORPHO**

*BLUMORPHO est un designer et accélérateur d'innovation disruptive opérant dans les secteurs de la deeptech, du digital et des smart systèmes. BLUMORPHO construit ses stratégies d'accès au marché selon les principes de l'Open innovation et du Lean innovation management.*

*Fort d'une expertise technique et commerciale reconnue et d'un solide réseau international composé de plus de 60 000 contacts, BLUMORPHO génère une innovation de grande valeur pour toute entreprise recherchant un nouveau produit, un nouveau modèle d'affaires, une nouvelle technologie ou un nouveau marché. BLUMORPHO accélère la phase de transition entre la validation de la technologie et son adoption par le marché et aide les entrepreneurs à construire une chaîne de valeur pertinente.*

*Par sa force de conviction et une créativité unique, l'équipe pluridisciplinaire de BLUMORPHO travaille au développement d'innovations ayant un potentiel de différenciation élevé qui leur permettra de se distinguer sur la place du marché.*

*Couvrant le cycle complet de la genèse de l'innovation jusqu'à sa commercialisation, BLUMORPHO accompagne les innovateurs dans la maturation de leurs projets afin de pouvoir les référer à son réseau international d'investisseurs privés. BLUMORPHO est également impliqué dans différents programmes d'accélération financés par la Commission européenne et fournissant des subventions à des start-ups et des PME innovantes.*

[www.blumorpho.com](http://www.blumorpho.com)

**Pour plus d'information:**

Olivia UGUEN

[uquen@blumorpho.com](mailto:uquen@blumorpho.com)

+336 8721 6367